

A person wearing a dark pinstriped suit jacket and a patterned tie is holding a silver tablet computer. The person's hands are visible, with the right hand pointing at the screen and the left hand supporting the device. The background is white with faint, curved grey lines.

DGA para Compradores

ABASPRO Procurement Partners
Noviembre 2021

Agenda



- I. Sobre Abaspro
- II. Antecedentes
- III. Nuestros Cursos
- IV. DGA

I Sobre ABASPRO



¿Qué es ABASPRO?

Dese 2007 Ayudamos a las empresas a extraer el máximo valor posible de su cadena de abastecimiento y su poder de compras mediante cambios en sus culturas, procesos, sistemas, competencias y estructuras en forma consistente y duradera.

Formamos y asistimos a los profesionales de compras a mejorar su competitividad, empleabilidad y satisfacción profesional.

¿Qué Hacemos?



Consultoría

- Revisión del Modelo de Compras y Abastecimiento.
- Revisión de competencias y recursos
- Adaptación y rediseño de la función de abastecimiento, sus normas, sistemas y procesos
- Procesos de reducción de costos y optimización de la SCM
- Change management hacia Category based Procurement
- Acompañamiento gerencial

Entrenamiento y Recruiting

- Capacitación de compradores profesionales en forma reomota y presencial con cursos in compay y abiertos
- Coaching de Compradores
- Búsqueda y selección de compradore y evaluación técnica de candidatos

Outsourcing Tareas

- Tercerización de etapas no claves del abastecimiento tales como confección de pliegos, revisión de comparativas, etc.
- Control y monitoreo de proveedores y contratistas
- Desarrollo de proveedores estratégicos (esquemas de cooperación y mejora conjunta)

Ademas... Generamos Contenidos



PODCAST ESPECIALIZADO
EN COMPRAS
LATINOAMERICANAS

Mundo de Compras

**Ideas para Crecer Profesionalmente en
Abastecimiento, Compras y Supply Chain.**

Producido por:



Ricardo Mattenet



Pablo Díaz Delfino

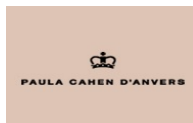
II Antecedentes: Algunos de nuestros clientes



Tentissimo



ZOLMACO



Nuestros clientes



TELECOM



Castell



Williner



INCALFER



Nuestros clientes



THALES



MineraExar



III Nuestros Cursos: Diferenciales

Nuestros cursos se diferencian de la oferta tradicional del mercado regional en los siguientes aspectos:

1. Se focalizan en el desarrollo del espíritu crítico y cuestionador del profesional de compras.
2. Buscamos que el alumno desarrolle visión estratégica y amplíe su capacidad de análisis.
3. Los profesores son primero consultores, los casos presentados son reales y actuales.
4. En los cursos los alumnos traen un categoría de gasto y desarrollan sobre ella lo enseñado
5. Los cursos son regionales, esto permite un intercambio de experiencias.
6. El foco es saber hacer y saber porque se hace. Todos los cursos incluyen workshops.
7. Follow up. Nuestros cursos terminan 90 días después de la última clase. Todo alumno tiene incluido en el precio la posibilidad de consultar sobre aplicación de lo aprendido en su trabajo.

DGA

Programa Intensivo de Dirección de Gerencias de Abastecimiento para Gerentes y Directores de Compras (DGA 4° Online)

Comienza el lunes 15 de noviembre y finaliza el miércoles 1° de diciembre



Curso UNICO del tema en Latinoamérica organizado por ABASPRO.com, líder en consultoría y formación de Abastecimiento

Pensando para Gerentes de Compras hispanoparlantes que deseen adquirir nuevas herramientas y mejores practicas de mercado para modificar sus procesos operacionales, gestionar mejor a sus colaboradores y ampliar la creación de valor de su área mediante la gestión estratégica de compras. Durante el curso veremos temas como:

- Creación de valor mas allá del ahorro
- Estrategia del negocio y alineamiento
- Hablando el lenguaje del CEO y acceso a su mesa chica
- Organización y uso de recursos
- Planeación de cadena y base de proveedores
- Gestión del cambio

Al ser un curso regional habrá posibilidad de benchmarking y amplio networking

Te interesa? Para mayor información sobre el plan de estudios, costos y descuentos envíanos un mail a: info@abaspro.com.ar



DGA: Dirección de Gerencias de Abastecimiento



Objetivos

El DGA es un curso único en el mercado. Está pensado para Gerentes de Compras que necesiten potenciar sus habilidades de liderazgo, ideas y herramientas para crear valor desde compras y lenguaje y visión directiva para interactuar eficientemente con la Dirección. Nos gusta pensar que el DGA combina herramientas de Strategic Sourcing con temas de un MBA como Finanzas, Política de Empresas y Estrategia.

El DGA puede ser de interés también para Gerentes de Supply Chain y COOs deseosos de entender la gestión de CPO y Strategic Sourcing y la realidad del Abastecimiento.

DGA: Dirección de Gerencias de Abastecimiento



Temario

Módulo Ideas claves

- 1 Creación de valor más allá del ahorro. Spend Management
Estrategia del negocio y alineamiento
- 2 Estructura y Staffing
Competencias, desarrollo
Motivación, metas y bono
Performance
- 3 Dashboard
Savings
Palancas

Módulo Ideas claves

- 4 Diseño de cero de una SC
SCM y procurement
Key suppliers
SRM
Evaluación y performance
- 5 Mapa de stakeholders
Mesa chica y CEO
Comunicación y marketing del Procurement
Change management hacia el valor
- 6 Riesgos
Mapa de Riesgos
Gestión de Riesgos

DGA: Dirección de Gerencias de Abastecimiento

A person in a dark suit and patterned tie is holding a tablet computer, looking at the screen. The image is partially cut off by a white curved line that separates the header from the main content.

Workshops

Durante el curso haremos 4 workshops grupales y 3 tareas para el hogar.

WS1: Armando equipos de trabajo.

WS2: Planeación estratégica de compras.

WS2: Armando una Supply Chain. Relaciones.

WS3: Sentándonos a la mesa chica.

DGA: Que beneficios?



q) Conocimiento

B) Networking

c) Benchmarking

DGA: Seguimiento



Todos los cursos de Abaspro se ofrecen con 60 días de Consultas gratuitas post cierre.

Pero lo que es más importante, si lo desean, es un vínculo profesional duradero y fructífero!

DGA: Dirección de Gerencias de Abastecimiento



Carga horaria

Horas dictado: 18 horas en 6 sesiones de 3 horas

Horas estudio en Casa: 8 horas

Material de lectura Previa: Si

DGA: Costos y Descuentos



Precio Alumnos en Argentina: S33.900 por alumno. Más IVA .

Precio Alumnos del exterior: USD 320.

Descuentos: 2 o más alumnos de misma empresa 10%. Inscripción temprana 5% de descuento y 5% más si asististe a la charla de hoy.

Los descuentos son ACUMULABLES. Alumnos sin financiamiento de empresa, consultar.

Pago: De Argentina mediante transferencia bancaria o Mercado Pago y del exterior por PayPal.

DGA: Días y Horarios



Días y horarios:

Comienzo del curso: Lunes 15 de noviembre

Días de dictado: Lunes 15 de noviembre, miércoles 17, miércoles 24, viernes 26, lunes 29 y miércoles 1° de diciembre.

Fin del curso: Miercoles 1° de diciembre

DGA: Fechas claves



Fecha de inscripcion temprana: Hasta el viernes 5 de noviembre de marzo

Fecha de inscripcion: Lunes 8 de noviembre



ANEXO: Testimonials

Testimonios



Marlon Miranda
Global Sourcing
Professional | Trade
Specialist

23 de febrero de 2021. Marlon
fue cliente de Ricardo

Participé del curso DGA dictado por Ricardo en Abastpro, en este pude incorporar un vasto conocimiento para mi área (gerencia de compras) además de permitirme interactuar con profesionales de otras compañías e intercambiar experiencias. Ricardo demostró un gran manejo de los temas, alto ... [Ver más](#)



Luciano Sanchez
Gerente de compras en
Adecoagro

5 de enero de 2021. Luciano
fue cliente de Ricardo

Llegue a Ricardo por una buena recomendación, y quede gratamente sorprendido. El trato, el curso, el contenido, el clima que genera durante la capacitación son excelentes! Teoría, practica y aplicación a casos reales... muy conforme con el desarrollo. Personalmente me sumo muchísimo! excel... [Ver más](#)

Testimonios



Marcelo Apaza

--

21 de mayo de 2019. Marcelo fue cliente de Ricardo

Excelente!!!. Muy recomendable. Cambia el concepto de abastecimientos hacia un entorno planificado bajo una estrategia consistente a la naturaleza de los insumos y/o servicios, según la incidencia de los mismos en el giro de la empresa....muy bueno!!!



Gastón Martín Tolaba

Supervisor de Almacenes en Mina Pirquitas INC.

22 de octubre de 2019. Gastón Martín fue cliente de Ricardo

El Curso de Gestion de Almacenes MRO dictado por Ricardo es muy recomendable!!

Testimonios



Rodrigo Gómez

Jefe de compras y almacenes en SSR Mining Inc.

22 de julio de 2020. Rodrigo fue cliente de Ricardo

En las capacitaciones que tuve Ricardo, demostró un gran nivel de conocimiento y profesionalismo de los temas tratados. Permittiéndonos evaluar nuestra forma de trabajo y brindando herramientas útiles para mejorar nuestros procesos.



Cindy Espinoza Ugarte

Jefe de Compras , con experiencia en importaciones & exportaciones | Certified in Procurement Management CPM | SAP B1

Tome el el curso GCG con Ricardo y como docente es excelente el curso es muy participativo los temas a tratar y los casos muy interesantes eso sumado a su experiencia y conocimiento hace que sus cursos tengan un alto nivel de profesionalismo .Recomendado totalmente .

Muchas gracias!



info@abaspro.com.ar

www.abaspro.com.ar